



**Melina on Fire**  
GELDCOACH

MODULE 5

# Jouw bedrijf

The Money Course

# DE OPDRACHTEN

We gaan nu verder naar het zakelijke gedeelte. Je bent al wat gewend om met cijfers bezig te zijn, voor je privé, maar nu is tijd om aan de slag te gaan voor jouw bedrijf!

Eén van de dingen die ik je als eerst wil meegeven is, ga je bedrijf als bedrijf zien. Het geld dat je factureert is niet perse meteen JOUW geld. Jouw geld is zo het salaris wat wij gaan overmaken maandelijks naar jou.

Zet dus vanaf nu 2 petten op. Pet 1 de ondernemer, pet 2 de werknemer. Jij bent beide.

## **Even de korte uitleg wat de 7 fase van een onderneming zijn:**

Fase 1: De opstart van je bedrijf. Het begin, naar de KVK, je bedenkt een naam, maakt een Insta-Account aan. Heel spannend, maar het echte werk komt pas na deze fase!

Fase 2: Ontwikkeling van je product of dienst. In deze fase ga je veel helderder krijgen wat je wilt verkopen en in welke doelgroep jij terecht kunt.

Fase 3: Je eerste verkopen

Fase 4: Break even. Dit is een behoorlijke stap. Het moment dat je genoeg omzet binnenkrijgt en niet meer hoeft te investeren uit privé geld.

Fase 5: Winst! In fase 4 kon je de kosten dekken, nu houd je ook iets over

Fase 6: Opschalen. Als je eenmaal weet hoe je (een beetje) winst maakt, is dit het moment dat je gaat opschalen. Je weet nu wat werkt, doe dat keer 10.

Fase 7: Stabiele groei. Je weet wat je moet doen. Groeit door. Weet wat je verwacht de komende periode. Dit is ook een moment waarop je besluit of het oké is zoals het nu is, of je verder wilt opschalen en eventueel personeel wilt aannemen.

**Vraag 1: In welke fase is jouw bedrijf nu?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

---

---

**Vraag 2: Wat is de definitie van succes voor jou?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

**Vraag 3: Hoe wil je dat je onderneming er over 6 maanden uitziet?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

---

#### **Vraag 4: Hoe wil je dat je onderneming er over 5 jaar uitziet?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

---

#### ***Enkele vragen die je kunnen helpen deze vragen te beantwoorden:***

*Wat verkoop ik?*

*Hoeveel uur werk ik?*

*Heb ik een eigen praktijkruimte?*

*Heb ik personeel in dienst?*

*Hoe zien je dagen eruit?*

#### **Vraag 6: Wat zou voor jou écht een succesvolle onderneming zijn?**

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

Dit doel mag iets zijn wat je 'ooit nog wilt behalen'. Ondanks dat het nu nog een onbereikbaar doel lijkt, is het wel iets wat je moet opschrijven en waar je over na moet denken.

Dingen die in dit rijtje horen zijn een sabbatical, een tussen pensioen, een extra huis/vakantiewoning.

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

---

**Vraag 7: Hoe vind je het om je doelen zo te zien staan?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

---

---

---

Doelen zijn er om je focus te geven. Ze helpen je je dromen werkelijk te maken!  
Zoeken naar de 'waarom'.

We gaan even verder op het middellange doel:

**Vraag 8: Waarom wil je dit doel graag behalen?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

**Vraag 9: Welk cijfer geef je de haalbaarheid van dit doel?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

**Vraag 10: Hoe zou je je voelen als je dit doel behaald?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

---

**Vraag 11: Welke personen zouden je kunnen steunen in het proces dit doel te behalen?**

Vul hieronder je antwoord in

---

---

---

---

## **Opdracht:**

Maak een moodboard van het middellange doel dat je wilt behalen! Is dat een reis? Maak dan een moodboard van hoe de reis eruit moet zien!

Deel je doel in onze Facebook Community! Hoe vaker je over je doel praat, hoe echter hij wordt!