



Melina on Fire
GELDCOACH

MODULE 10

Cijfers Analyseren

The Money Course

DE OPDRACHTEN

Nu je heel duidelijk overzicht hebt in je cijfers, is het veel makkelijker om te sturen.

Pak je excel erbij en ga analyseren. Start met de uitgaven. Passen deze bij de fase van jouw bedrijf?

Deze vraag is anders dan de vraag tijdens het nalopen van je privé excel. Een goede visionair moet namelijk vooruit denken. Dat iets nu geld kost, wil niet zeggen dat het niet op termijn iets oplevert.

Ik had bijvoorbeeld al Moneybird en plug and pay aangeschaft voor ik klanten had, want ik wist dat dat tijd en gemak zou opleveren in de toekomst.

Uit onderzoek is gebleken dat bij de meeste ondernemers maar 5% van de activiteiten geld oplevert.

Vraag 1: Welke dingen die jij doet leveren nu echt resultaat op?

Vul hieronder je antwoord in

Vraag 2: En welke dingen zijn gewoon 'druk zijn' om 'druk te zijn'? Welke dingen zou jij eigenlijk niet zelf moeten doen óf helemaal niet moeten doen?

Vul hieronder je antwoord in

Ook je klanten staan in deze excel.

Vraag 3: Als je zo het rijtje van klanten hebt, waar komen deze klanten vandaan?

Vul hieronder je antwoord in

Vraag 4: Hoe zou je meer van deze klanten kunnen aantrekken?

Vul hieronder je antwoord in

Vraag 5: Wat moet je daarvoor doen? Welke stap kun je komende tijd zetten?

Vul hieronder je antwoord in
